



# **Услуги, оказываемые по направлениям**

**Услуги переговорного консалтинга и медиации; прикладного анализа поведения или бизнес-профайлинга.**



# **Направление 1. Профайлинг, прикладной анализ поведения**

**Профайлинг, как инструмент прогнозирования поведения окружающих всегда интересен людям, а также - знания о том, каков я сам по характеру.**

# Формируем услуги в области **профайлинга**

- Вы получаете практическое образование по этому направлению.
- Получаете все готовые шаблоны для работы с клиентами.
- Вы обучаетесь проведению консультаций по данному направлению.
- Вы проводите первые презентации и консультации.
- Проводим тестирование первых маркетинговых стратегий.

**Результат:** Первые консультации с клиентами. Консультации проводим как очно, так и через интернет.

# По итогу предлагаем **следующие услуги:**

- Услуга составления психологического профиля взрослых и детей.
- Оценка степени риска кандидата, скрининг персонала.
- Совместимость в паре, анализ.
- Анализ совместимости членов команды в проекте.
- Услуга по написанию резюме с высоким уровнем конверсии.
- Услуги в сфере безопасности (по запросу).

# Структура направления **Профайлинг**

## Цель уровня:

- Понять структуру психики и личности человека, научиться формировать частичный и полный психологический портрет человека под задачи Заказчика.

## Структура уровня:

- Психотипология - основы индивидуального консультирования - первые консультации.

## Модели уровня:

- Психодиагностические модели.
- Структура личности, 5 факторов личности.
- Основы консультирования.

# Результаты **направления**

- Вы проведете свои первые консультации и заработаете свои первые, пусть даже небольшие деньги. Но вы получите незабываемый опыт первых консультаций в области профайлинга. Как правило, эти деньги самые запоминающиеся в любом проекте.
- Для тех, кому необходимо и максимально важно, - преодолеем синдром самозванца.

# Что еще будет в **направлении?**

- Сформируем вашу личную продуктовую линейку и позиционирование.
- Получите свой первый документ.
- Проведете первые 10 консультаций по модели профайлинга ICDS.
- Проведете свой первый мастер-класс по профайлингу и 5-ти факторной модели личности.
- Совершите первые шаги по привлечению клиентов.



## **Направление 2. Переговоры, медиация, конфликтология**

**Увидите, вас, как специалиста и отличного коммуникатора станут передавать из рук в руки, обращаясь за помощью не только в переговорах, но и с просьбой посодействовать разрешению конфликтов.**



# Формируем услуги в области **переговоров и коммуникации**

- Вы получаете образование и алгоритмы ведения переговоров по отработанному методу МПЕС.
- Получаете все необходимые дипломы для подтверждения вашего экспертного статуса, как переговорщика и медиатора.
- Вместе мы выстраиваем маркетинговую стратегию по привлечению клиентов к вам на переговорный консалтинг.
- Выстраиваем отношения с судами, иными организациями и компаниями в области медиации и конфликтологии, если необходимо.

**Результат:** Уверенное пользование полученными знаниями для оказания полного спектра услуг в области переговоров, медиации и конфликтологии.

## **По итогу предлагаем следующие услуги:**

- Составление профиля оппонента для подготовки к переговорам с целью эффективного влияния.
- Составление карты ценностей персонала для определения точечного воздействия на оппонента.
- Разработка стратегии переговоров.
- Сопровождение/участие в переговорах.
- Помощь в медиативных процедурах (партнерские отношения, споры в области недвижимости, страховые случаи и т.д.)

# Структура направления **Переговоров**

## Цель уровня:

- Предоставление качественных услуг в области переговоров и международных переговоров (медиация, как форма закрепления сделок).

## Структура уровня:

- Обучение переговорам по модели МПЕС - получение документов медиатора, конфликтолога - взаимодействие с клиентами.

## Модели уровня:

- Бизнес-медиация (изначальная ориентация на дорогой продукт).
- Конфликтология, переговоры (полный набор алгоритмов решения конфликтов).
- Модели консультирования по запросам клиентов.

# Результаты направления

- Документы, легализующие вашу деятельность переговорщика.
- Набор алгоритмов для решения конфликтных задач, для взаимодействия с клиентами.
- Алгоритмы и шаблоны для выстраивания отношений с судами, государственными и иными организациями.
- Модели приема клиентов при первичном консультировании.
- Модели сопровождения клиентов в проекте.
- Документы по финансовому взаимодействию с клиентами.

# Что еще будет в **направлении?**

- Определитесь с основными темами, в рамках которых вы готовы будете предлагать переговорный консалтинг.
- На основании документов окончательно сформируем ваш личный бренд, как переговорщика.
- Получите первый опыт общения с “неадекватными” клиентами - вы же сами хотели быть переговорщиком :)
- Определим продукты-стартеры для масштабирования.
- И главное, - будем учиться продавать себя.



## **Направление 3. Корпоративная психология или бизнес-профайлинг**

**Кадры - это почти всегда конфликтная коммуникация. Вас, как специалиста, будут просить помогать в конфликте.**

# Формируем услуги в области рекрутинга и карьерного коучинга

- Вы получаете образование по профориентации, карьерному коучингу и консультированию.
- Получаете все готовые шаблоны авторского метода “АИД” - Алгоритм Индивидуальной Деятельности.
- Вы обучаетесь проведению консультаций по направлению.
- Проводите свои первые карьерные консультации.
- Выстраиваем взаимодействие с ближайшими центрами карьеры и профориентации.

**Результат:** Все материалы для предоставления услуг клиентам в области кадрового консалтинга. Выстраиваем связи с агентствами по персоналу и иными кадровыми компаниями.

# **По итогу предлагаем следующие услуги:**

- Проведение собеседований приема на работу, построение психологического профиля сотрудника.
- Скрининг персонала (проверка по факторам риска).
- Карьерное консультирование, построение карьерного трека.
- Профессиональная ориентация взрослых и детей.
- Бизнес-тренинги. Командообразование и практика работы с выгоранием.
- Прием и анализ кандидатов на руководящие должности.
- Коучинг первых лиц компании.



# Структура направления **Корпоративной** **ПСИХОЛОГИИ**

## Цель уровня:

- Предоставление качественных услуг в области кадров и карьерного консультирования.

## Структура уровня:

- Психотипология - кадровое и карьерное консультирование - взаимодействие с агентствами и кадровыми центрами.

## Модели уровня:

- SPAFF - FACS.
- Карьерный коучинг.
- Собеседование на должность (модель ICDS).

# Результаты направления

- Помимо уникального образования, вы сможете определять, говорит человек правду или лжет.
- Будете владеть технологией определения соответствия человека занимаемой должности.
- Научитесь взаимодействовать с первыми лицами компаний.
- Принимать на работу первых лиц и выстроите нетворкинг с компаниями, которые в вашем регионе занимаются кадровым консалтингом.

# Что еще будет в **направлении?**

- Сформируем вашу личную продуктовую линейку.
- Получите документ в области кадрового консалтинга.
- Получите незабываемый опыт в области карьерного и кадрового консалтинга.
- Сформируете с нашей помощью свой личный бренд для продвижения.



# **Будем рады видеть вас тренером ICDS**

**Чтобы вместе делать интересное дело, приносить пользу людям  
и зарабатывать деньги.**